

ked. Vi kan konstatere, at vi ligger godt i feltet - i tre ud af fire segmenter ligger vi bedst ift. vores konkurrenter, siger han og uddyber:

- Der, hvor vi ikke har klarer os så godt, er på handysize. Det hænger til dels sammen med, at vi har omkring 50 MR-tankere og 7 handysize, og der vil være større udsving med færre skibe. Men det afhænger også af positionering, og i det segment har vi ikke været dygtige nok til at fange de rigtige markeder.

Særligt markedet for MR-skibe var under ratepres.

rateniveau nogensinde.

Raffinaderierne producerede i rekordfart, hvilket trods alt var med til at holde hånden under markedet, men det kunne ikke opveje de negative effekter fra en faldende efterspørgsel og den kannibalisierung af markedet, som produkttank har oplevet fra nybyggede råolietankskibe.

Jacob Meldgaard påpeger imidlertid, at man nu kan - og bør - udnytte, at markedet har forbedret sig. I slutningen af tredje kvartal, lå MR-raterne i Atlanten nem-

dollars om dagen.

- Det skal vi være gode til at udnytte. Foreløbig har vi i fjerde kvartal sluttet skibene til rater, der ligger ca. 20 pct. højere end i tredje kvartal, og nu kommer vinteren, hvor markedet også traditionelt bliver bedre, siger han og tilføjer:

- Igen handler det i høj grad om, hvor vores flåde er positioneret ift. til at få de højeste fragtrater. I Fjernøsten ligger de pt. på 10.000-12.000 dollars dagligt og i Atlanten ca. 15.000 dollars dagligt.

tal bestod Torms flåde af 74 ejede skibe, tre på charter og ti skibe i ordrebogen. Af de 74 ejede skibe er tre blevet solgt i løbet af kvartalet til en samlet værdi af 20 mio. dollar. De tre skibe forventes leveret i løbet af fjerde kvartal. Der er tale om de MR'ere 'Torm Neches' og 'Torm Clara', der begge er fra 2000, og handysize-skibet 'Torm Ohio' fra 2001.

- Salget af de tre skibe skyldes ikke en særlig strategi. Det at købe og sælge er jo en integreret del af vores forretning; vi har omkring 80

kommer til, forklarer Jacob Meldgaard og påpeger, at man nu har en ordrebog på ni skibe, efter man har fået ét LR2-skib leveret i oktober.

#### Råolie frister

Ift. råolie-markedet vil nogle

Torm adgang til scrubbere af høj kvalitet og til gode priser.

For de første ni måneder af 2018 har Torm et underskud på 33,1 mio. dollar. Samme periode sidste år gav et underskud på 1,2 mio. dollar.

## TORM - KVARTALSREGNSKAB

I mio. dollars	3. kvartal 2018	3. kvartal 2017
Nettoomsætning	140,4	155,8
Driftsresultat (Ebitda)	14,9	37,0
Bundlinje	-24,9	-4,2

# Norge og Nordjylland mødes i Hirtshals

Under overskriften Skagerrak Business Summit 2018 mødes erhvervslivet på tværs af brancher og Skagerrak

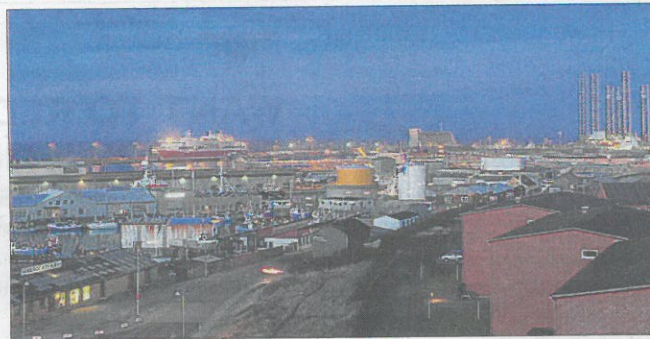
#### ERHVERVSKLYNGER

Af Søren L. Hviid

Torsdag lægger Hirtshals grund til et stort inspirations- og matchmaking-møde på tværs af Skagerrak mellem det nordjyske og det norske erhvervsliv. Det er tredje gang, at Skagerrak Business Summit afholdes, de to forrige gange var i Kristiansand og Aalborg. Det nordjyske brancheudviklingscenter og klyngesekretariat for regionens maritime erhverv, MARCOD er en af arrangørerne bag Hirtshals-mødet.

- Der er oplagte samarbejdspotentialer mellem Nordjylland og Norge. Der bor faktisk flere offshore-an-

satte, der arbejder i Norge i udover har mange af vores



Hirtshals er i dag landets absolutte port mod Norge. I denne uge lægger byen også grund til et stort dansk-norsk møde, der skal skabe mere samarbejde på tværs af Skagerrak. Foto: paxpix - maritime photography

Nordjylland, end der gør i Sydvestjylland, som ellers betragtes som Danmarks største offshore-klynge. Der-

medlemsvirksomheder faktisk en betydelig del af deres omsætningen på det norske marked, forklarer Erik

Møller, konsulent og projektleder hos MARCOD, til Søfart.

En uge før arrangementet var der omkring 130 tilmeldte, nogenlunde ligeligt fordelt mellem de to lande, men der er også mulighed for at melde sig til i dagene op til Skagerrak Business Summit 2018, oplyste Erik Møller kort før Søfarts deadline sidste uge.

#### Tre hovedspor

Årets program har tre hovedspor; Henholdsvis med fokus på maritime tendenser, på nordisk samarbejde om et integreret energisystem samt på kunstig intelligens og tingenes internet.

De maritime tendenser, der specifikt er programsat med oplæg har fokus på emner som autonome skibe, elektrificering og i det hele taget på den grønne omstilling på færge- og offshore-området.

#### På tværs af brancher

Mens de to øvrige spor ikke har en direkte maritim overskrift, så har begge en masse af tråde til den maritime industri i begge lande - typisk på grund af såkaldte megatrends, der er uafhængige af branche- og nationalgrænser.

- Vi ser, at de her emner i stigende grad går på tværs af de enkelte brancher. F.eks., hvordan energisektoren i

dag er tæt forbundet med den maritime industri, både på olie og gas, og på offshore vind og senest på bølgeenergi. Det gør bare arrangementet endnu mere relevant, da det jo handler om gensidig inspiration og skabelse af nye forretningsrelationer, der både kan være på tværs af Skagerrak og på tværs af brancher, siger Erk Møller.

Konkrete eksempler på aktuelle teknologier, er bl.a. brint som brændstof eller kunstig intelligens.

- Der bliver også et effektivt tilrettelagt matchningsforløb, som giver deltagerne mulighed for at knytte nye kontakter, forklarer Erik Møller.